

## Press Release

2022年6月14日

各 位

会社名 アイザワ証券株式会社  
代表者名 代表取締役社長 藍澤 卓弥  
問合せ先 経営企画部長 馬場 雄一  
(TEL : 03-6852-7716)

**株式会社鎌倉新書との顧客紹介契約締結に関するお知らせ**  
～「人生100年時代の総決算！資産形成と終活の  
ワンストップコラボレーション」の実現に向けて～

当社は、株式会社鎌倉新書（代表取締役社長 COO 小林 史生、本社：東京都中央区、以下「鎌倉新書」といいます。）と、下記のとおり顧客紹介契約（以下、「本契約」といいます。）を締結いたしましたので、お知らせいたします。

本契約により、当社は自社顧客をはじめ取引先企業等へ鎌倉新書が運営するサービスの提供を優先的に受けることができます。従来とは異なり金融商品に限定されない新たな商品やサービスの提供が可能となることで、他社との明確な差別化が図られ、顧客にとっても“終活”を不安で特別なものと意識することなく、終活全般のトータルサポートを受けることができます。

### 記

#### 1. 本契約の概要

当社は、「より多くの人に証券投資を通じより豊かな生活を提供する」という経営理念の下、金融商品の提供を通じてお客様に希望をお届けする「Hope Courier（希望の宅配人）」となることをビジョンとして掲げ、資産形成を通じて、中間層（資産形成層）の方々を生活の不安から解放し、希望にあふれるこの国の未来を彼らが創造するための後押しをすることをミッションとして、資産形成ビジネスに取り組んでおります。

鎌倉新書は、1984年仏壇仏具業界向け書籍の出版事業を開始し、その後、葬儀、お墓、仏壇を主軸とした終活市場へ事業を広げてきました。現在では、「明るく前向きな社会を実現するため、人々が悔いのない人生を生きるためのお手伝いをします。」をミッションに、終活に取り組む高齢者やその家族の多様なニーズを事業者とつなぐマッチングプラットフォームの運営を主事業とし、終活に関連した多様なサービスを取りそろえるだけでなく、安心できる終活サービスを提供する優良事業者の紹介も行っています。

今般、当社と鎌倉新書は、人生100年時代が叫ばれる一方、総人口に占める65歳以上の割合（高齢化率）が急速に進展する国内において、シニア世代をメインターゲットとしていることを共通点としていることから、業界の垣根を超え、両者の顧客に対して豊かなライフスタイルの提供を資することを目的として、本契約を締結いたしました。

#### 2. 顧客紹介契約の内容

顧客紹介契約の主な内容は下記のとおりです。

- (1) 当社顧客（または当社提携先顧客）に対する鎌倉新書の商品・サービスの紹介
- (2) 双方による終活の普及活動（終活セミナーの開催等）
- (3) その他業務の実施に必要な各事項

### 3. 鎌倉新書の内容 (2022年1月31日現在)

商号	株式会社鎌倉新書
所在地	東京都中央区京橋2丁目14-1 兼松ビルディング3階
役員体制 (取締役)	代表取締役会長 CEO 清水 祐孝 代表取締役社長 COO 小林 史生 取締役 CFO 嶋田 英之
事業内容	終活関連サービス事業 マッチングプラットフォームとなるポータルサイト運営を中心とした、終活に関わる情報サービスの提供
設立年月日	1984年(昭和59年)4月17日
従業員数 (2021年7月現在)	200名
資本金	10億4,569万円
上場市場	東証プライム (コードNo. 6184)

### 4. 日程

顧客紹介契約締結日 2022年6月14日

### 5. 今後の見通し

本件契約締結に伴う当社2023年3月期の連結業績への影響はありません。

### 6. その他 (『終活セミナー』開催について)

本契約締結を記念しまして、当社と鎌倉新書は「協業記念 終活セミナー (仮称)」を開催する予定です。詳細は下記ご参照ください。

《終活セミナー概要》

【日 程】2022年8月6日 (土) (時刻は後日公表)

【時 間】※調整中、確定次第、HP等にてお知らせいたします。

【テ ー マ】「疑問に答える 終活全般・エンディングノート (仮称)」

【視聴方法】オンライン (ZOOM)

【申込方法】当社HPよりお申込みください。

<お問合せは>

アイザワ証券株式会社 ソリューション部

担当：金丸 (かねまる)

電話：03-6852-7725

以 上